

ConfeBask

ADEGI CEBEK se

Newsletter Dimensión Empresarial

DIMENSIÓN EMPRESARIAL Y SALARIOS:

- Los salarios son más altos cuanto mayor es la empresa
- Los salarios se han visto afectados menos por la crisis del Covid cuanto mayor es la empresa
- Las diferencias se repiten por sectores

BIND 4.0 convoca BIND 4.0 SME Connection, donde las startups seleccionadas podrán implementar sus soluciones en entornos reales, colaborando con pymes industriales de referencia en Euskadi. Inscripción abierta hasta el 22 de diciembre.

BIND 4.0, publica la lista de las 79 startups finalistas de su sexta edición, lo que supone el mayor número de startups que pasan a la fase final, que se resolverá en enero.

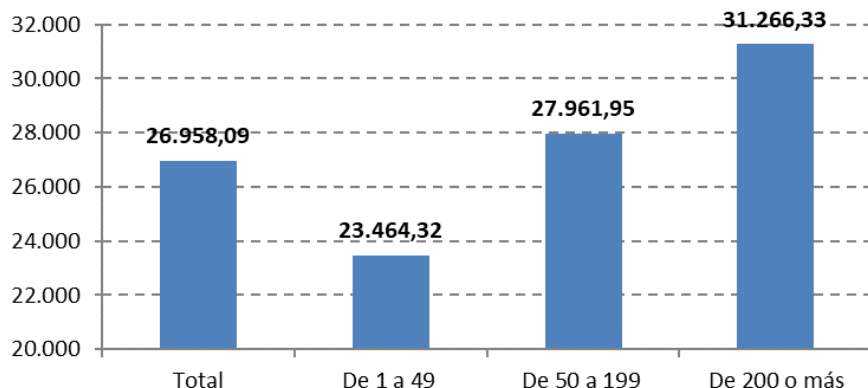


Contenido

Dimensión empresarial y salarios	2
Hablando de dimensión empresarial	3
Noticias de empresas vascas que deciden crecer	4
Informes y estudios sobre dimensión empresarial	5
Noticias sobre iniciativas relacionadas con la dimensión y el crecimiento empresarial	5
Enlaces de interés e iniciativas relacionadas con la dimensión y el crecimiento empresarial	6

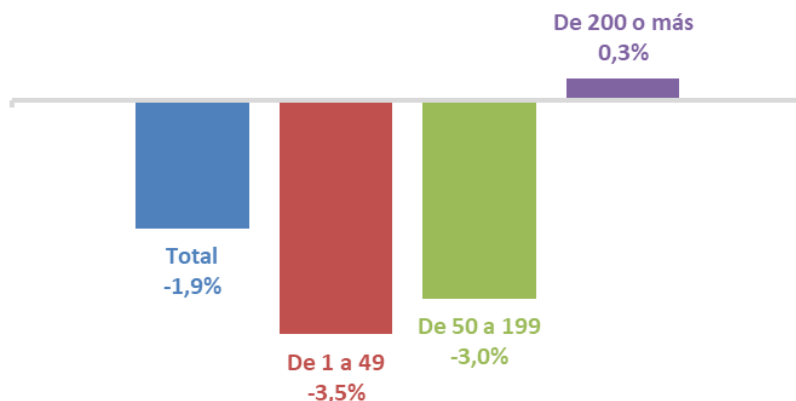
Los salarios son más altos cuanto mayor es la empresa

Salarios pagados en la CAPV en 2020 según el tamaño de la empresa (euros/año)



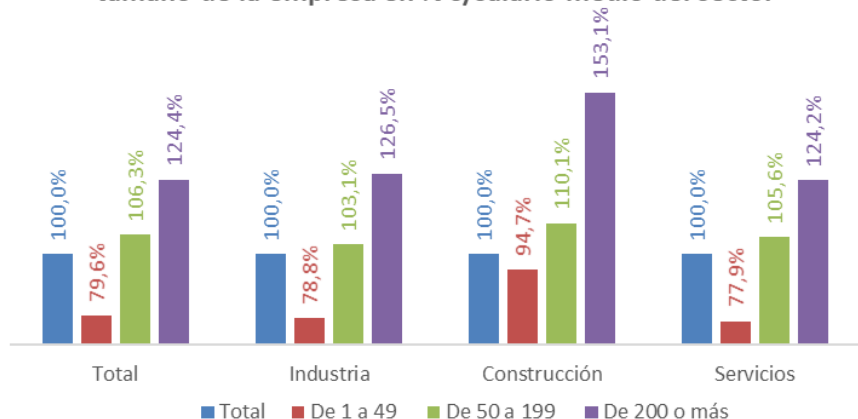
Fuente: INE, Encuesta Anual sobre Coste Salarial

Salarios pagados en la CAPV en 2020 según el tamaño de la empresa (% variación s/2019)



Fuente: INE, Encuesta Anual sobre Coste Salarial

Salarios pagados en el Estado en 2020 por sector y tamaño de la empresa en % s/salario medio del sector



Fuente: INE, Encuesta Anual sobre Coste Salarial

A mayor tamaño de empresa, mayor salario

Las empresas vascas grandes pagaron de media un salario de 31.266 €, un 16% más que la media, que fue de 26.958 €, mientras que las medianas pagaron un salario de 27.962 €, un 4% más la media. En cambio las empresas pequeñas pagaron 23.464 €, lo que supone una retribución un 13% inferior a la media de salario que pagaron las empresas vascas en su conjunto.

Los salarios se han visto afectados menos por la crisis del Covid cuanto mayor es la empresa

Comparando los salarios de 2020, año de la pandemia, con los de 2019, se observa una caída total del -1,9%, debido a la situación creada por la pandemia, con numerosos trabajadores en ERTE, pero con grandes diferencias por tamaño, dado que mientras en las grandes empresas crecieron un 0,3%, en las medianas se redujeron un 3% y en las pequeñas la caída fue del 3,5%.

Las diferencias se repiten por sectores

En todos los sectores de actividad el nivel de retribución salarial crece a medida que lo hace el tamaño de la empresa, con unos salarios claramente por debajo de la media en las empresas pequeñas, ligeramente superiores a la media en las medianas empresas, y claramente por encima de la media en las empresas grandes.

Hablando de dimensión empresarial

“Las obligaciones administrativas a las que se está sometido a partir de los 50 trabajadores hacen que sea mucho más ineficiente en la propia empresa, y la gente más reticente a incrementar porque se le vienen unas obligaciones y una burocracia asociada que hacen que deje de ser atractivo. El Gobierno facilitaría mucho el crecimiento de las pymes si algunas de esas regulaciones fueran pospuestas o introducidas de manera más gradual, para que no se conviertan en una frontera tan evidente.”

Otra de las claves es que la información sobre los programas oficiales de ayuda a la internacionalización y el crecimiento lleguen de verdad a las pequeñas empresas, que no llega a calar en el tejido empresarial, algo que recrimino a los gobiernos, porque se conforman con anunciar los programas sin un seguimiento para que de verdad se utilicen.”

Gerardo Cuerva, Presidente de CEPYME

El País, 17-10-2021

“Hay que crear multinacionales vascas que permitan a Euskadi seguir creciendo y afrontar los nuevos tiempos de incertidumbre económica en mejores condiciones. Ahora hay en torno a 600 compañías con presencia internacional e incrementar este número reforzaría el tejido empresarial porque es un modelo favorable para todos, tanto para la propiedad como para los trabajadores.”

El ejemplo a seguir es Alemania, que cuenta con un número muy importante de multinacionales y en épocas de crisis las tasas de desempleo no suben en la misma proporción que en el País Vasco.”

Las multinacionales contribuyen a reducir los niveles de riesgo de las empresas en escenarios como el actual donde aún se sufre la resaca de la pandemia y permiten una mayor diversidad del negocio porque siempre habrá lugares donde las cosas vayan bien.”

Antón Pradera, Presidente de CIE Automotive

El Correo Araba, 28-10-2021



“Se anticipa un 2021 aún más dinámico en fusiones, adquisiciones y pactos empresariales con el objetivo de alcanzar, entre otros, nuevos activos productivos. Las empresas debemos adaptar nuestras estructuras corporativas a las necesidades del mercado. Aparecen así aspectos relacionados con la consolidación en los mercados, la apertura de nuevas vías de negocio, la expansión de la base de clientes y el propio alcance geográfico”

Pere Reltas, Presidente de AMEC

“El crecimiento se convierte en algo exponencial, porque conduce a seguir creciendo. Sin embargo, el objetivo es crecer de forma rentable y para ello es necesario contar con una estructura de financiación sólida. La fórmula de Viscofan ha sido aprovechar sus ventajas competitivas en los distintos mercados buscando oportunidades y llevando a cabo una mezcla de crecimiento orgánico e inorgánico. La complicada adquisición de una empresa alemana de colágeno mayor que Viscofan realizada en los inicios de la expansión, implicó un gran aprendizaje al tener que sumar una gran estructura y personal. Posteriormente, la empresa ha crecido mediante la internacionalización y nuevas adquisiciones. Para ello, es imprescindible trazar una estrategia de crecimiento e ir adoptando nuevos modelos organizativos.”

Armando Ares, director de Relaciones con Inversores y Comunicación de Viscofan

“Para crecer con consistencia, sin ganar menos dinero, hay que seguir una estrategia, marcar prioridades, innovar y seguir aprendiendo, porque el mundo va cambiando. El foco debe estar puesto siempre en el cliente: el riesgo de crecer es la burocratización, tener dentro de la empresa a personas que dejan de pensar en el cliente.”

Xabier Marcet, consultor en estrategia, innovación y transformación de organizaciones

Forum AMEC 2021, 7-7-2020

Noticias sobre empresas vascas que deciden crecer

- La alavesa **Autocaravanas Norte** espera crecer un 20% este año y un 30% en 2022, y refuerza su liderazgo en todo el país, con más de 45.000 m2 para la venta y alquiler de cerca de 500 vehículos y una plantilla de 45 trabajadores.
- **Grupo Uvesco** y **Guuk** se unen para avanzar en la transformación digital de los supermercados, con una alianza que será el punto de partida de un Plan de Innovación y Digitalización para los próximos tres años.
- **GES** se adjudica la construcción en Cáceres de la primera planta fotovoltaica para Capital Energy, un proyecto llave en mano de 20 MW, que ocupa 34,5 Ha y está compuesta por 37.500 paneles, 669 seguidores y cuatro centros de transformación y producirá al año unos 39.000 MWh, con los que abastecerá anualmente a 16.000 hogares.
- **CAF Solaris** logra dos importantes contratos para suministrar autobuses de hidrógeno a Barcelona y Frankfurt.
- **Befesa** compra American Zinc Recycling (AZR) por 450 millones de dólares, entra en el mercado estadounidense y se convierte en un líder mundial del reciclaje de polvo de acería, aumentando un 40% su capacidad de reciclaje. Befesa cuenta con 12 plantas en EE.UU., Alemania, España, Suecia, Francia, Turquía, Corea del Sur y China.
- **Guardian Automotive** consolida su crecimiento al invertir 8 millones de euros en su planta de Llodio para la puesta en marcha de un nuevo horno de curvado, con una capacidad de producción de 800.000 unidades anuales.
- **Inser Robótica**, proveedora de soluciones de robótica avanzada y automatización industrial de Mungia (Bizkaia), elevó sus ventas en 2020 un 51%, hasta los 10,8 millones de euros en 2020, con un fuerte aumento de las exportaciones, sobre todo a Francia y Alemania.
- **Lucart** invierte 4 millones en su nueva línea de producción en Artziniega para la fabricación de toallas secamanos, sumando un total de 20 millones invertidos en tres años para la modernización de instalaciones.
- **Arteche** adquiere la empresa Esitas, con plantas en Turquía e Indonesia, para impulsar su expansión. Con esta integración Arteche sumará 275 millones de facturación y más de 2.400 personas empleadas en todo el mundo.
- **ITP Aero** integra la planta británica de Hucknall, un referente en la industria de la aviación, y añade 700 nuevos empleados, sumando un total de 4.300 en todo el mundo.
- **Egoín** compra la antigua fábrica de Icoa en Legutio y se consolida como el mayor productor de madera industrializada para la construcción, con una inversión de 25 millones de euros.
- **Viralgen**, especializada en la producción de AAV (vectores virales adenoasociados) para terapia génica, ha inaugurado una nueva planta en el Parque Tecnológico de Gipuzkoa que permitirá a la compañía, adquirida por la multinacional alemana Bayer a finales del pasado año, quintuplicar su capacidad de fabricación.
- Diez empresas vascas colaboran en el proyecto **Smart Comfort Platform 4.0**, que da origen a la primera 'camper premium vasca' tras tres años de trabajo conjunto. La empresa vitoriana **Alegria-Activity** ha liderado el consorcio del proyecto, donde le han acompañado **Ekide Group**, **Obekinematics powered by Hettich**, **Industrias Químicas Irurena**, **Maier**, **Optimus 3D**, **Rotobasque** y **Segula Technologies**, además de los centros tecnológicos **Cidetec** y **Vicomtech**, pertenecientes a la Basque Research & Technology Alliance (BRTA), y la colaboración de **Adigest-Incotec**.
- **Ramondin** completa la compra de la francesa Janson Industries y lidera el mercado de cápsulas para vino, tras lo cual alcanza una plantilla de más de 800 trabajadores en todo el mundo, y cuenta con nueve plantas productivas en Argentina, Chile, Estados Unidos, Francia y España.
- La empresa vasca **Ikusi**, del Grupo Velatia, ha conseguido un contrato por valor de 2,9 millones de euros para la renovación de los sistemas de ciberseguridad y continuidad de negocio de la Bolsa Mexicana de Valores (BMV).
- **Vicrila** aumenta su presencia internacional pese a la pandemia y las exportaciones suponen el 40% de sus ventas.
- **Ingeteam** equipará el parque solar fotovoltaico más grande de Australia, que producirá 1.800.000 megavatios hora de electricidad limpia y renovable cada año; suficiente para abastecer a más de 250.000 hogares

Informes y estudios sobre dimensión empresarial

[“Crecimiento empresarial: situación de las pymes en España Comparada con la de otros países europeos”](#)

Cepyme. Noviembre 2021

Informe sobre Crecimiento Empresarial que identifica las principales barreras burocráticas, fiscales y contables que lastran el crecimiento empresarial, compara el tejido español con el europeo, describe las consecuencias de tener un tejido empresarial con empresas pequeñas, los beneficios que supondría un mayor tamaño de las empresas, y realiza propuestas concretas para elevar y favorecer el crecimiento empresarial. Explican en buena parte los escalones existentes en la demografía empresarial.



[“Perspectivas de M&A en España en 2020”](#)

KPMG y CEOE. Junio 2021

El informe refleja que después de que en 2020 el ritmo de las operaciones se viese ralentizado por la pandemia, el mercado de M&A se reactivará a lo largo de 2021, gracias al impulso generado por los altos niveles de liquidez disponible y el apetito inversor. Según los datos recogidos en la encuesta, el 37% de las empresas prevé realizar fusiones y/o adquisiciones a lo largo de este año, el 73% apunta a que la incertidumbre económica es el mayor obstáculo para realizar operaciones de M&A en España en 2021, y cuatro de cada cinco cree que el alineamiento cultural y las cuestiones de personal son los aspectos más complicados de la integración post-adquisición.



[“Cambios de domicilio tercer trimestre 2021”](#)

Informa D&B. Octubre 2021

Informe referido a los cambios de domicilio de empresas entre las distintas comunidades autónomas durante los nueve primeros meses de 2021.

En el caso de Euskadi, salen 203 empresas y llegan 172, con un saldo negativo de 31 empresas.

El valor de las ventas de las empresas que han salido de Euskadi supera en 783 millones al valor de las ventas de las empresas que han entrado.

Destacan los saldos negativos entrada/salida de empresas de Cataluña (-275 empresas) y Andalucía (-145 empresas), frente al saldo positivo de Madrid (+495 empresas) y Baleares (+54 empresas).



Noticias sobre iniciativas relacionadas con la dimensión y el crecimiento empresarial

- La plataforma de innovación abierta de industria inteligente, **BIND 4.0** convoca [BIND 4.0 SME Connection](#), donde las startups de menos de 8 años podrán enfrentarse a los nuevos desafíos de la industria y sumergirse en el Ecosistema Vasco de Innovación y Emprendimiento, a través de la innovación abierta. Las startups seleccionadas podrán implementar sus soluciones en entornos reales, colaborando con pymes industriales de referencia en Euskadi. Se trata de una nueva iniciativa público-privada de BIND 4.0, creada en colaboración con las Organizaciones Dinamizadoras de Clústeres (ODC) de la industria. El objetivo es acercar las startups a las pymes de cara a agilizar su transformación digital y afrontar y resolver sus retos tecnológicos. Inscripción abierta hasta el 22 de diciembre.
- BIND 4.0**, publica la lista de las 79 startups finalistas de su sexta edición, lo que supone el mayor número de startups que pasan a la fase final, con el objetivo de continuar impulsando la digitalización de la industria a través de la colaboración entre grandes empresas y startups innovadoras. En enero de 2022 cuando se conocerán las participantes de esta iniciativa. 28 de las seleccionadas proceden de Euskadi, 19 son españolas y 32 internacionales. Las empresas partners han mostrado especial interés por nuevas tecnologías emergentes como la movilidad de hidrógeno, gestión de residuos, producción y almacenamiento de energía, blockchain o e-mobility.
- Nace **Red-Metal**, una plataforma para unir a las pymes navarras del sector del metal navarro. Este proyecto colaborativo, impulsado por APMEN y ANAIT, pretende conocer las capacidades de estas empresas y de los proveedores de conocimiento industrial de Navarra. Así, pretende aglutinar a las firmas que conforman el sector a través de un análisis de sus capacidades, la ideación de proyectos colaborativos y varias jornadas de 'networking'. Una hoja de ruta que culminará en septiembre de 2022.

Enlaces de interés a iniciativas relacionadas con la dimensión y el crecimiento empresarial



Bind4.0, programa público-privado impulsado por el Gobierno Vasco de aceleración en sus primeras fases de startups Industry 4.0 (big data, manufactura aditiva, visión artificial, realidad aumentada, computación en la nube, ciberseguridad, sistemas ciberfísicos, robótica colaborativa), en colaboración con empresas tractoras vascas, aplicadas en los ámbitos de manufactura avanzada, energía y salud.



Plataforma Vasca de Licitaciones, creada para impulsar la participación de las empresas en las licitaciones públicas financiadas por organismos multilaterales.



Iniciativa impulsada por la Fundación Innovación Bankinter, el ICEX y el Círculo de Empresarios para impulsar el crecimiento empresarial, mediante el acompañamiento en su hoja de ruta para crecer a empresas seleccionadas con alto potencial de crecimiento.



Portal para la compra-venta de empresas, impulsado por el Ministerio de Industria, Energía y Turismo.



Iniciativa de la Secretaría General de Industria y Pyme (SGIPYME) que ofrece asesoramiento personalizado en digitalización, innovación, finanzas, marketing y comercialización, operaciones y recursos humanos a pymes con potencial para mejorar y crecer.



Plataforma virtual que ofrece información y formación a sus socios con el objetivo de reforzar y dar continuidad a los servicios ofrecidos por el Programa de Crecimiento Empresarial. Podrán asociarse las empresas que hayan participado en cualquiera de sus ediciones y deseen, consolidar los avances conseguidos en la implantación de sus planes de crecimiento, o identificar nuevos cambios que puedan afectar a su estrategia de crecimiento empresarial.



Programa Innobideak Lehiabide que, entre otros ámbitos, apoya la definición, planificación, análisis y diseño de operaciones que supongan una mayor dimensión empresarial. La convocatoria 2021 finalizó 23 de septiembre.



Programa Bateratu Covid-19, de apoyo a actuaciones de consolidación de empresas, tras la puesta en marcha de planes de fusión y/o absorción, como consecuencia de la situación económica derivada de la COVID-19, para hacer frente a los efectos de la misma y asegurar su supervivencia impulsando el crecimiento y la mejora de la productividad y competitividad de las empresas resultantes. La convocatoria 2021 finalizó el 15 de octubre.



Programa Bilakatu Covid-19 de apoyo a diversificación y relocalización de actividad empresarial, con ayudas a empresas a inversiones productivas en Euskadi, dirigidas a diversificar la actividad hacia nuevas líneas de negocio, productos, servicios, mercados, etc...y/o dirigidas a procesos de relocalización de capacidades en Euskadi. La convocatoria 2021 finalizó el 15 de octubre.



Iniciativa de Cepyme que identifica, selecciona y promociona a un conjunto de 500 empresas medianas que lideran el crecimiento empresarial, en base a unos criterios de facturación, crecimiento sostenido, tamaño y rentabilidad. Otorga reconocimiento y proyección nacional e internacional a las empresas seleccionadas, y ofrece a dichas empresas servicios complementarios. De las 500 empresas seleccionadas, 26 son vascas.



Promovida por ORKESTRA, es una red cuyo objetivo es generar un ecosistema emprendedor que apoye tanto a las start ups en su búsqueda de financiación, como a los inversores o business angels interesados en invertir y apoyar proyectos emprendedores con alto potencial de crecimiento. Cuenta con una red consolidada de inversores y business angels donde tiene cabida todo tipo de proyecto empresarial.